

DPM-IOP-01A-010

بسمه تعالی

1401/02/11

اطلاعیه

825731

شماره پیگیری: ۸۹۵۳۶۶

شرکت: پخش هجرت

کد صنعت: ۴۳۹۹۰۹

نماد: هجرت

موضوع: مهلت استفاده از حق تقدم خرید سهام

با عنایت به مجوز افزایش سرمایه به شماره مجوز DPM-IOP-01A-010 مورخ ۱۴۰۱/۰۲/۱۱ و بر اساس تصمیمات مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۴۰۱/۰۳/۰۹ با توجه به افزایش سرمایه شرکت از مبلغ ۱,۰۰۰,۰۰۰ میلیون ریال به مبلغ ۱,۶۰۰,۰۰۰ میلیون ریال (از محل مطالبات و آورده نقدی مبلغ ۶۰۰,۰۰۰ میلیون ریال)، مهلت استفاده از حق تقدم خرید سهام از تاریخ ۱۴۰۱/۰۳/۲۲ لغایت تاریخ ۱۴۰۱/۰۵/۱۹ و شماره حسابهای زیر جهت واریز وجوه تعیین شده است.

شعبه	بانک	شماره حساب
بزرگمهر	ملی ایران	۰۱۱۴۸۲۹۲۱۳۰۰۸

لوازم یدکی خودرو

رتبه اول قاچاق

تجارت

حمیدرضا دهقانی نیا، سخنگوی ستاد مرکزی مبارزه با قاچاق کالا و ارز از تدوین دستورالعملی برای واردات کالا توسط ملوانان و کولبران تا یک ماه آینده خبر داد و گفت: از نظر کشفیات مظنون به قاچاق، لوازم یدکی خودرو در سال ۱۴۰۰ ۲۰ میلیارد ریال و سهم ۱۰ درصدی از کشفیات، رتبه اول را دارد.

او در خصوص برندهای ممنوعه لوازم خانگی در بازار خاطرنشان کرد: بسیاری از این کالاها تقلبی هستند که در واقع کالای ایرانی بوده و به صورت زیرپله‌ای رنگ آمیزی یا ترمیم می شوند و با برندهای خارجی و ممنوعه در بازار به فروش می‌رسند.

سخنگوی ستاد مرکزی مبارزه با قاچاق کالا و ارز با بیان اینکه قاچاق در حوزه واردات لوازم خانگی بسیار محدود است، خاطرنشان کرد: کمتر از ۱۵ درصد برندهای ممنوعه لوازم خانگی از طریق استثنائات تجاری وارد کشور شده که قاچاق محسوب می‌شوند.

رشد ۲۳۶ درصدی تولید خودروی کامل

تولید خودروی کامل سبک در ایران خودرو و سایپا از ابتدای امسال تا ۱۸ خرداد نسبت به مدت مشابه سال قبل ۲۳۶ درصد رشد نشان می‌دهد. در همین مدت، آمار خودروهای ناقص این دو خودروساز ۶۹ درصد کاهش داشت. در مدت مورد بررسی تعهدات معوق ۷۰ درصد کاهش نشان می‌دهد؛ یعنی از ابتدای امسال تا ۱۸ خرداد ۱۷ هزار و ۶۶۱ تعهد معوق وجود داشت که در مدت مشابه سال قبل این رقم ۵۸ هزار و ۸۶۱ مورد بود.

تجارت ایران و ونزوئلا به نیم میلیارد دلار می‌رسد

پیش به سوی بازار بزرگ ونزوئلا

در حالیکه دولت سیزدهم پیش بینی کرده بزودی و طی سالهای آینده، تجارت دو کشور ایران و ونزوئلا به نیم میلیارد دلار می‌رسد، اما در سایه بی تدبیری دولت روحانی، میزان تجارت دو کشور در سال گذشته به سختی آنهم با تلاش دولت رئیسی به ۶۰ میلیون دلار رسید!

گروه اقتصادی/عصر جمعه، نیکلاس مادورو، رئیس جمهور ونزوئلا در رأس هیات بلند پایه سیاسی و اقتصادی وارد تهران شد و روز گذشته دو کشور سند جامع همکاری‌های راهبردی ۲۰ ساله در زمینه‌های سیاسی، فرهنگی، گردشگری، اقتصادی، نفتی و پتروشیمی را امضا کردند. با این اتفاق ایران و ونزوئلا وارد فاز جدیدی از همکاری‌ها شدند و این یک خبر خوب برای فعالان اقتصادی و تجاری است که می‌خواهند وارد بازار امریکای لاتین شوند. در دولت گذشته روابط اقتصادی ایران و ونزوئلا به جهت تحریم مشکلات اقتصادی و بی تدبیری دولت قبل کم رنگ شد و فعالان اقتصادی هر روز بی‌خبرتر از بازار این کشور می‌شدند. به گونه‌ای که خطوط تولید خودروی ایران در این کشور خاک خورد و سایر مجموعه‌های که در ونزوئلا کارخانه زده بودند مجبور شدند به صورت موقت به سمت تعطیلی بروند. اما دولت سیزدهم تصمیم گرفت تمام سرمایه‌هایی را که در کشورهای همسایه و حتی غیر همسایه به خواب رفته است دوباره بیدار کند. از همین روز سال گذشته مذاکره برای توسعه روابط با کشورهای همسایه آغاز شد و از همان زمان احیای روابط با ونزوئلا در دستور کار قرار گرفت؛ کشوری که در زمان ریاست جمهوری ترامپ مانند ایران مورد شدیدترین تحریم‌ها قرار گرفت و با بر تحریم مواجه شد اما اکنون شنیده می‌شود که دولت پادین به دنبال حذف تدریجی تحریم‌های این کشور است. با امضای سند همکاری‌های مشترک، ایران و ونزوئلا می‌توانند روابط گذشته خود را بازتعریف کنند و برای فعالان اقتصادی راهی امن و مطمئن بسازند.

چرا همکاری با ونزوئلا متوقف شد؟

محمد رضا کریم‌زاده، مدیرکل دفتر اروپا و امریکا سازمان توسعه تجارت درباره روند تجارت ایران و ونزوئلا و اینکه دو کشور چه اهداف اقتصادی را برای سال‌های آتی دنبال خواهند کرد، به «ایران»، گفت: «در گذشته همکاری‌های اقتصادی و صنعتی بین ایران و ونزوئلا در حوزه‌هایی چون تولید مشترک خودرو، ایجاد

کارخانه سیمان، کارخانه صنایع لبنی و کارخانه خانه‌سازی با هدف تولید انبوه مسکن، وجود داشت و البته همکاری‌های بسیار خوبی هم شکل گرفته بود اما موضوع تحریم و مباحث اقتصادی باعث شد تعامل و همکاری‌های دوجانبه در بخش‌هایی که عنوان شد متوقف یا کاهش پیدا کند.»

احیای فعالیت‌های گذشته

او افزود: «با وجود تمام مشکلات یک فروشگاه (مگاسیس Megasis) از طرف ایران در ونزوئلا ایجاد شد تا ضمن عرضه کالاهای ونزوئلا، بتوان کالاها و محصولات ایرانی را با استفاده از این ظرفیت توزیع و عرضه کرد. همچنین در عین حال انواع داروها، فرآورده‌ها، قطعات خودرو، مواد غذایی و لوازم خانگی به ونزوئلا صادر می‌شود که بازار بسیار خوبی دارد و می‌توان این امر را توسعه داد.» کریم‌زاده با بیان اینکه در گذشته تولید تراکتور، فروش تراکتور و صادرات ماشین آلات کشاورزی به ونزوئلا دنبال می‌شد و اکنون نیز می‌توان فعالیت‌های قبلی را احیا کرد، اذعان داشت: «در حوزه یاد شده ضمن آنکه توان صادراتی خوبی داریم، کشور هدف هم به این نوع کالاها نیاز دارد از همین رو کرد. اما اگر بخواهیم تنها در مورد ونزوئلا صحبت کنیم باید بگوییم که این کشور به ماشین آلات کشاورزی، کالاهای مصرفی، حوزه خدمات فنی و مهندسی و انواع دارو نیاز دارد و تجاری‌توانند در این بخش‌ها ورود جدی داشته باشند.» مدیرکل دفتر اروپا و امریکا سازمان توسعه تجارت گفت: «به نظر می‌رسد مهم‌ترین چالش تجاری، دوری مسیری و امکان ارسال بار است که با توجه به وجود خط مستقیم کشتیرانی و تردد تقریباً منظم آن مشکل خاصی وجود ندارد.»

۴۰ میلیون دلار صادرات در سال ۱۴۰۰

او با تأکید بر اینکه صادرات ایران به ونزوئلا افت و خیز داشته است، گفت: «ایران، منهای فرآورده‌های نفتی در سالهای گذشته تا ۱۲۰ میلیون دلار صادرات دریافتی به ونزوئلا داشته و این نشان می‌دهد که پتانسیل بسیار خوبی وجود دارد. در این میان سال گذشته صادرات ایران به ونزوئلا ۴۰ میلیون دلار و صادرات ونزوئلا به ایران حدود ۱۰ میلیون دلار بوده است.» مدیرکل دفتر اروپا و امریکا سازمان توسعه تجارت افزود: «با هدف افزایش صادرات، مسیر تجاری ویژه با ونزوئلا تعریف شده است، به گونه‌ای که آسیب‌شناسی تخصصی صورت گرفته و چالش‌ها و موانع، احصا و هدف‌گذاری شد تا تعاملات دو کشور در کوتاه مدت یعنی تا سال

۱۴۰۴ به ۵۰۰ میلیون دلار برسد.»

صادرات ۵۰۰ میلیون دلار

او با بیان اینکه طبق هدف‌گذاری انجام شده در سازمان توسعه تجارت، تا سال ۱۴۰۴ رقم کل صادرات کشور به ۷۰ میلیارد دلار می‌رسد، تأکید کرد: «با توجه به رقم صادراتی هدف‌گذاری شده، ظرف امسال و سال آینده سعی خواهیم کرد صادرات ایران به ونزوئلا را حداقل به ۵۰۰ میلیون دلار برسانیم.» کریم‌زاده در پاسخ به این سؤال که تجار و فعالان اقتصادی نسبت به بازار ونزوئلا خوش بین نیستند و احتمال می‌دهند که کالاهای ایرانی در چین صادرات با کشتی، توسط امریکا با همیمنانش توقیف شود، گفت: «بین ایران و ونزوئلا خط منظم کشتیرانی برقرار است و در زمینه صادرات کالاهای غیر نفتی تاکنون مشکلی گزارش نشده است.»

کدام کالاها در ونزوئلا خریدار دارد؟

او تصریح کرد: «ونزوئلا از نظر منابع طبیعی بسیار غنی است و زمینه همکاری‌های متعددی وجود دارد، از طرفی باید تأکید کرد به غیر از ونزوئلا، امریکای لاتین بازار بسیار خوبی دارد، از همین رو می‌توان ونزوئلا را به عنوان هاب در نظر گرفت و از آنجا صادرات به سایر کشورها را دنبال کرد. اما اگر بخواهیم تنها در مورد ونزوئلا صحبت کنیم باید بگوییم که این کشور به ماشین آلات کشاورزی، کالاهای مصرفی، حوزه خدمات فنی و مهندسی و انواع دارو نیاز دارد و تجاری‌توانند در این بخش‌ها ورود جدی داشته باشند.» مدیرکل دفتر اروپا و امریکا سازمان توسعه تجارت گفت: «به نظر می‌رسد مهم‌ترین چالش تجاری، دوری مسیری و امکان ارسال بار است که با توجه به وجود خط مستقیم کشتیرانی و تردد تقریباً منظم آن مشکل خاصی وجود ندارد.»

استفاده از ظرفیت فروشگاه مگاسیس

او درباره اینکه آیا تجاری‌توانند از پتانسیل فروشگاه مگاسیس در ونزوئلا استفاده کنند، خاطرنشان کرد: «بله، این فروشگاه امکانات و ظرفیت خوبی دارد و لذا تجار در ایران می‌توانند با مسولان آن مذاکره کنند و از پتانسیل آن فروشگاه بهره‌برند.» گفتنی است، ۱۰ مرداد سال ۹۹ فروشگاه ایرانی مگاسیس در ونزوئلا افتتاح

شد. مگاسیس یک فروشگاه معمولی نیست، بلکه یک شرکت تجاری است که با مشارکت تجار ایرانی و ونزوئلایی تأسیس شده است. بیش از ۱۵۰ شرکت ایرانی تأمین‌کننده کالاهای این مجموعه هستند و بیش از ۲۰ شرکت ونزوئلایی نیز این فرایند را تکمیل می‌کنند. در این فروشگاه بیش از دو هزار کارلای ونزوئلایی و دو هزار و ۵۰۰ کارلای ایرانی وجود دارد.

فعال سازی دوباره خطوط تولید خودرو

مدیرکل دفتر اروپا و امریکا سازمان توسعه تجارت در پاسخ به این سؤال که آیا احتمال دارد خطوط تولید خودروی ایران دوباره در ونزوئلا فعال شود، تصریح کرد: «بله، یک بخش از کار مربوط به تفاهم سیاست‌گذاران دو کشور است، از



- ۱- سال گذشته صادرات ایران به ونزوئلا ۴۰ میلیون دلار و صادرات ونزوئلا به ایران حدود ۲۰ میلیون دلار بوده است
- ۲- طرف امسال و سال آینده صادرات ایران به ونزوئلا حداقل به ۵۰۰ میلیون دلار می‌رسد
- ۳- مهم‌ترین چالش تجار، دوری مسیر و امکان ارسال بار به ونزوئلا است که با توجه به وجود خط مستقیم کشتیرانی و تردد تقریباً منظم آن مشکل خاصی وجود ندارد
- ۴- فروشگاه مگاسیس امکانات و ظرفیت خوبی دارد و لذا تجار در ایران می‌توانند با مسولان آن مذاکره کنند و از پتانسیل آن فروشگاه بهره‌برند
- ۵- اگر دولت نسبت به بازار صادرات کالاهای ایرانی به ونزوئلا اطمینان بدهد، خیلی از تجار آمادگی صادرات کالاهای غیر نفتی را دارند
- ۶- برای آنکه صادرات غیر نفتی به ونزوئلا دنبال شود، نیازمند تأمین زیرساخت‌ها هستیم

طرفی کمیسیون مشترک با ونزوئلا وجود دارد که می‌توان خیلی از موارد را در این کمیسیون مطرح کرد و تا جایی که اطلاع دارم در مورد فعال سازی خطوط تولید مذاکراتی صورت گرفته است و احیا و فعال سازی خطوط تولید مانع جدی ندارد، همچنین یک سری موضوعات مالی وجود دارد که طرفین باید آن را حل کنند، البته طرف ونزوئلا در مناسبات اقتصادی همکاری قابل قبولی ندارد، بخش خصوصی ریسکی را قبول نمی‌کند

غفلت تجار از ونزوئلا

مسعود جمالی، عضو کمیسیون توسعه صادرات غیر نفتی اتاق بازرگانی ایران درباره صادرات به ونزوئلا و چگونگی تحکیم روابط اقتصادی به «ایران»، گفت: «خیلی در مورد بازار ونزوئلا و تجارت با این کشور کار نشده

است و از آنجا که در مقطعی ارزش پول ملی ونزوئلا کاهش یافت خیلی از فعالان اقتصادی برای تجارت با این کشور انگیزه نداشتند.» او افزود: «منهای کاهش ارزش پول ملی ونزوئلا، به موارد دیگری چون مسافت دور و غفلت تجار ایران از این کشور نیز می‌توان اشاره کرد. از آنجا که احتمال دارد، در صادرات غیر نفتی به ونزوئلا، کشتی ایران توسط امریکا یا همیمنانش توقیف شود، بخش خصوصی ریسک صادرات را قبول نمی‌کند.» جمالی تصریح کرد: «برای آن که صادرات غیر نفتی به ونزوئلا دنبال شود، نیازمند تأمین زیرساخت‌ها هستیم که طی این سال‌ها بخش خصوصی تمایلی به صادرات به کشور یاد شده نداشته چرا که این نگرانی وجود دارد که جابه‌جایی کالا از این رو بهتر است که دولت‌ها درباره مناسبات اقتصادی به جمع‌بندی مناسبی برسند.»

دولت اطمینان بدهد

سیدحمید حسین‌آبادی، عضو اتاق بازرگانی درباره صادرات غیر نفتی ونزوئلا به ایران، تصریح کرد: «همواره گفته شده که اگر روابط سیاسی با کشوری خوب است، از آن باید برای توسعه روابط اقتصادی بهره گرفت به نحوی که بتوان حجم تجارت دو کشور را افزایش داد، در حال حاضر روابط سیاسی ایران با برخی از کشورها مانند سوریه، ونزوئلا و... بسیار خوب است اما زمانی که قرار است روابط تجاری شکل بگیرد، آن کشورها چین و روسیه را انتخاب می‌کنند.» او ادامه داد: «بخش خصوصی برای ورود به بازارهای مختلف باید اطمینان داشته باشد تا سرمایه‌ها در نرود، اما وقتی این تردید وجود دارد که کشوری که رابطه سیاسی بسیار خوبی با ایران دارد اما در مناسبات اقتصادی همکاری قابل قبولی ندارد، بخش خصوصی ریسکی را قبول نمی‌کند و همکاری‌های اقتصادی هیچ زمان تقویت نمی‌شود.» این فعال اقتصادی گفت: «اگر دولت نسبت به بازار صادرات کالاهای ایرانی به ونزوئلا اطمینان بدهد، خیلی از تجار آمادگی صادرات کالاهای غیر نفتی را دارند.»

آگهی دعوت به همکاری



سازمان منطقه آزاد کیش در نظر دارد از شرکت‌های صاحب صلاحیت و مورد تأیید سازمان ملی استاندارد ایران در زمینه ارائه خدمات بازرسی آسانسور و کالا جهت همکاری با اداره استاندارد کیش دعوت به عمل آورد. لذا از کلیه شرکت‌های دارای تأیید صلاحیت و سابقه مورد تأیید با توان فنی، مالی و تجربه مناسب دعوت می‌گردد حداکثر تا ۱۰ روز کاری از تاریخ درج این آگهی، نسبت به ارسال درخواست، مستندات و مدارک (گواهی‌نامه تأیید صلاحیت، رزومه شرکت و...) به اداره استاندارد کیش، واقع در جزیره کیش، میدان سنایی، ساختمان مرکزی کیش ایر، طبقه اول، کدپستی ۷۹۴۱۷۷۳۱۹۹ اقدام نمایند. این فراخوان جهت شناسایی و ارزیابی شرکت‌های بازرسی می‌باشد و ارائه پیشنهاد و درخواست، هیچ گونه تعهدی را برای سازمان منطقه آزاد کیش ایجاد نخواهد کرد و سازمان در رد یا قبول کلیه درخواست‌ها مختار خواهد بود. شایان ذکر است به درخواست‌هایی که بعد از انقضای مدت مقرر در فراخوان واصل می‌شود، مطلقاً ترتیب اثر داده نخواهد شد.

آگهی پذیره نویسی افزایش سرمایه شرکت پخش هجرت (سهامی عام)

ثبت شده به شماره ۱۳۰۰۴ و شناسه ملی ۱۰۰۰۴۱۸۵۶۷



به اطلاع می‌رساند به استناد مصوبه مجمع عمومی فوق‌العاده شرکت پخش هجرت سهامی عام، مورخ ۱۴۰۱/۰۳/۰۹ مجوز شماره ۰۱۰/۸۵۹۴۸۷/۱۴ مورخ ۱۴۰۱/۰۲/۱۱ سازمان بورس و اوراق بهادار، مقرر گردید سرمایه شرکت از طریق صدور سهام جدید از مبلغ ۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال به مبلغ ۱,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، منقسم به ۱,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ سهم ۱,۰۰۰ ریالی به شرح زیر افزایش یابد:

۱. **سرمایه فعلی شرکت:** ۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۲. **مبلغ افزایش سرمایه:** ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۳. **مبلغ سرمایه پس از افزایش:** ۱,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۴. **ارزش اسمی هر سهم:** ۱,۰۰۰ ریال
۵. **تعداد سهام عرضه شده:** ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ سهم
۶. **نوع سهم:** عادی با نام
۷. **محل افزایش سرمایه:** افزایش سرمایه شرکت از محل و به تفکیک زیر انجام خواهد شد:

■ ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی،

۸. موضوع افزایش سرمایه:

اجرای طرح توسعه و ایجاد مراکز توزیع جدید (شهرهای اهواز و مشهد) ۹. به هر صاحب سهم، در ازای هر ۱۰۰ سهم متعلقه در تاریخ ۱۴۰۱/۰۳/۰۹ تعداد ۶۰۰ سهم خرید سهم جدید تعلق می‌گیرد. بدیهی است تعداد دقیق سهام و حق تقدم‌های متعلقه هر سهم در گواهینامه حق تقدم محاسبه و به سهامداران اعلام خواهد شد. ۱۰. سهامدارانی که ظرف مدت هفت روز از تاریخ انتشار آگهی به علت تغییر آدرس و یا به هر دلیل، گواهینامه حق تقدم خود را دریافت ننمایند، می‌توانند جهت دریافت گواهینامه مربوط به آدرس مندرج در بند ۱۲ این آگهی مراجعه نمایند. ۱۱. مهلت استفاده از حق تقدم در خرید سهام جدید، ۶۰ روز از تاریخ انتشار این آگهی می‌باشد. ۱۲. سهامداران محترمی که تمایل به استفاده از حق تقدم خود دارند، حسب مورد باید براساس موارد بیان شده زیر اقدام نمایند: ■ سهامدارانی که به موجب گواهی حق تقدم خرید سهام جدید، فاقد مطالبات بوده و یا مطالبات آنان، بهای سهام جدید را تأمین نمی‌کنند، می‌بایست ظرف مهلت مقرر بهای سهام یا مابه‌التفاوت آن را از طریق شناسه پرداخت که شامل کد ملی برای اشخاص حقیقی و شناسه ملی برای اشخاص حقوقی می‌باشد، به حساب شماره ۰۰۸۱۱۴۸۲۹۲۱۳۰۰۸ این شرکت نزد بانک ملی شعبه بزرگمهر واریز و رسید بانکی مربوطه را به انضمام گواهینامه حق تقدم خرید سهام جدید، ظرف مهلت استفاده از حق تقدم، با پست سفارشی به نشانی تهران- خیابان طالقانی غربی - نبش خیابان فریمان - شماره ۵۵۶ کد پستی ۱۴۱۶۸-۶۳۹۷۵ ارسال نموده و یا مدارک را به آدرس تهران- خیابان طالقانی غربی - نبش خیابان فریمان شماره ۵۵۶ کد پستی ۱۴۱۶۸-۶۳۹۷۵ تحویل و رسید دریافت نمایند. ■ سهامدارانی که به موجب گواهینامه حق تقدم خرید سهام جدید، دارای مطالبات به میزان بهای سهام جدید می‌باشند، می‌بایست ظرف مهلت مقرر ضمن تکمیل گواهی حق تقدم، مبنی بر اعلام موافقت با تبدیل مطالبات به سرمایه، مراتب را با پست سفارشی

هیئت مدیره شرکت پخش هجرت

(سهامی عام)

- مسئولیت صحت و قابلیت اتکای اطلاعات آگهی پذیره‌نویسی بر عهده ناشر است.
- ناشر، شرکت تأمین سرمایه، حسابرسان، ارزش‌یابان و مشاوران حقوقی ناشر، مسئول جبران خسارت وارده به سرمایه‌گذارانی هستند که در اثر قصور، تقصیر، تخلف و یا به دلیل ارائه اطلاعات ناقص و خلاف واقع در عرضه اولیه که ناشی از فعلی یا ترک فعل آنها باشد، متضرر گردیده‌اند.
- ثبت اوراق بهادار نزد سازمان بورس و اوراق بهادار، به منظور حصول اطمینان از رعایت مقررات قانونی و مصوبات سازمان بورس و اوراق بهادار و شفافیت اطلاعاتی بوده و به منزله تأیید مزایا، تضمین سودآوری و یا توصیه و سفارشی در مورد شرکت‌ها یا طرح‌های مرتبط با اوراق بهادار توسط سازمان نمی‌باشد.
- باتوجه به زمان برگزاری مجمع عمومی عادی سالانه شرکت، این افزایش سرمایه تا تاریخ برگزاری مجمع نزد مرجع ثبت شرکت‌ها به ثبت خواهد رسید.
- سایر افرادی که تمایل به خرید حق تقدم عرضه شده در فرابورس ایران را دارند جهت کسب اطلاعات بیشتر در خصوص فعالیت شرکت، می‌توانند به سایت اینترنتی شرکت به آدرس www.hejratco.com مراجعه و یا با شماره تلفن ۰۹۱۶۶۴۶۱۰۹۱ تماس حاصل نمایند.
- گزارش توجیهی هیئت مدیره درخصوص افزایش سرمایه، گزارش بازرسان قانونی در این خصوص و همچنین بیانیه ثبت سرمایه جدید در سایت اینترنتی شرکت به آدرس www.hejratco.com و سیستم جامع اطلاع‌رسانی ناشران به آدرس www.codal.ir در دسترس می‌باشد.

نوبت اول

آگهی فراخوان مناقصه عمومی دو مرحله‌ای



شرکت مجتمع گاز پارس جنوبی در نظر دارد اقدام مورد نیاز خود را با شرایط ذیل به‌صورت برگزاری مناقصه عمومی دو مرحله‌ای و از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (سامانه ستاد) تأمین نماید،

شماره فراخوان در سامانه ستاد ایران	۰۰۰۰۹۳۳۹۸۰۰۰۰۵۹۸
شماره مناقصه و تقاضا	تقاضای ۰۰۰۰۳۰۳۷ مناقصه شماره ۰۵۶/۱۳۰۰
موضوع مناقصه / شرح مختصر اقدام درخواستی	PROG.LOGIC CONTROL
مبلغ تضمین شرکت در فرآیند ارجاع کار	۴۶۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
نوع تضمین شرکت در فرآیند ارجاع کار	تضمین شرکت در فرآیند ارجاع کار به‌صورت یکی از تضامین قابل قبول وفق آیین‌نامه تضمین شماره ۰۲/۱۳۳۴۰۲/ت/۵۰۶۵۹ مورخ ۰۹/۰۷/۹۴ هیات وزیران می‌باشد.
مبلغ برآوردی مناقصه	۹,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
آخرین مهلت دریافت استناد ارزیابی کیفی در سامانه ستاد	۵ روز پس از درج نوبت دوم آگهی در صفحه اعلان عمومی سامانه ستاد ایران می‌باشد.
آخرین مهلت بارگذاری و ارسال مستندات ارزیابی کیفی (رزومه) در سامانه ستاد	قرف مدت دو هفته پس از انقضای مهلت دریافت استناد می‌باشد.
آخرین مهلت بارگذاری پیشنهادات فنی/مالی در سامانه ستاد	پس از ارزیابی کیفی مناقصه‌گران، مستندات دریافت پیشنهاد فنی و مالی به‌همراه برنامه‌ز مالی از طریق سامانه ستاد ارسال می‌گردد.
آدرس مناقصه‌گر ار	استان بوشهر - شهرستان عسلویه - شرکت مجتمع گاز پارس جنوبی - فازهای ۱۵ و ۱۶ - ساختمان امور کالا - اداره خرید پالایشگاه ششم

بدیهی است کلیه فرآیند برگزاری مناقصه الکترونیکی و از طریق درگاه سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (سامانه ستاد) به نشانی: WWW.SETADIRAN.IR انجام می‌پذیرد و به پیشنهادهای خارج از سامانه ستاد هیچ‌گونه ترتیب اثری داده نخواهد شد و مناقصه‌گران بایستی نسبت به ثبت‌نام در سامانه ستاد و دریافت گواهی امضای الکترونیکی اقدام نمایند.

مناقصه‌گران می‌توانند جهت کسب اطلاعات بیشتر به سایت WWW.SPGC.IR مراجعه و یا با شماره تلفن‌های ۰۴۴-۰۶۶-۰۷۷۳۱۳۱۸۳۳۵-۰۷۷ تماس حاصل فرمایند.

روابط عمومی شرکت مجتمع گاز پارس جنوبی

پیلاتس؛ ورزشی ضروری برای مردان

در دنیای ورزش، پیلاتس به‌عنوان یک روش تناسب‌اندام محبوب که بر افزایش قدرت، انعطاف‌پذیری، اصلاح ساختار بدن و تعادل تمرکز دارد، معروف شده است.

تمرینات پیلاتس هم شامل تمریناتی است که با وزن بدن (بدون وسیله ورزشی) انجام می‌شود و هم شامل تمریناتی است که در آن از دستگاه‌های مخصوص پیلاتس استفاده می‌شود.

تمرینات پیلاتس مت که بسا وزن بدن و معمولاً بدون وسیله انجام می‌شوند، در حالت‌های ایستاده، نشست و خوابیده تمرین می‌شوند. بیشترین تأکید پیلاتس بر تقویت عضلات مرکزی بدن است و هدف آن افزایش انعطاف ستون فقرات، بهبود دامنه حرکتی مفاصل و در عین حال تقویت عضلات عمقی است.

مطالعات نشان می‌دهند که انجام پیلاتس می‌تواند قدرت و انعطاف‌پذیری را بهبود بخشد، کمر درد را کاهش دهد، به کاهش سطح گلوکز، کاهش درد آرتروز، بهبود تعادل، افزایش عملکرد ورزشی و حتی افزایش خلق و خوی شما نیز کمک کند.

پیلاتس به‌عنوان یک روش تمرینی منطقی، الگوهای حرکتی اشتباه را با متعادل کردن قدرت و انعطاف، برطرف می‌کند، چرا که وقتی بدن ما متعادل باشد و قدرت عضلات یکپارچه باشد، آسبیبی اتفاق نمی‌افتد. پیلاتس بر حرکت از مرکز بدن برای تثبیت وضعیت بدن و محافظت از ستون مهره‌ها نیز تأکید خاصی دارد.

پیلاتس باعث یکپارچگی قدرت می‌شود

بسیاری از مردان هر هفته ساعت‌های طولانی را صرف وزنه زدن می‌کنند و گروه‌های عضلانی بزرگ را هدف قرار می‌دهند. با وزنه کیلومترها دوچرخه‌سواری می‌کنند یا می‌دوند اما قادر نیستند چند حرکت ساده‌ای که بر عضلات مرکزی بدن تمرکز دارد را انجام دهند! متأسفانه، این عزیزان سایر عضلات مهم را که برای یکپارچگی قدرت ضروری هستند، نادیده می‌گیرند. پیلاتس در هر قسمت از بدن قدرت یکنواخت ایجاد می‌کند.

پیلاتس انعطاف‌پذیری را افزایش می‌دهد

این روزها بسیاری از ما زندگی کم‌تحریک داریم. کم‌تحریکی باعث خشکی و سفتی عضلات می‌شود. این مسئله به‌طور جدی زندگی مردان را تحت تأثیر قرار خواهد داد، چرا که ساختار آناتومیک مردان بیشتر از زنان مستعد گرفتگی، اسپاسم و خشکی است. برای رهایی از این مشکل بهترین راه، انجام مداوم تمرینات تمام بدنی و کششی مانند تمرینات پیلاتس است.

پیلاتس به پیشگیری و ترمیم آسیب‌ها کمک می‌کند

می‌توان گفت که افزایش فشارهای عصبی و تحمل اضطراب در طولانی‌مدت، یکی از شایع‌ترین دلایل بروز کمر درد در مردان است. پیلاتس به تقویت ساختار بدن شما کمک می‌کند و از نقاطضعفی که ممکن است در طول سال‌های توجیهی ایجاد شده باشند، حمایت می‌کند. و از طریق تمرینات مقاومتی، عضلات عمقی شما را تقویت می‌کند و بدن را برای جلوگیری از آسیب آماده می‌سازد.

چرا نمی‌توانیم تصمیم بگیریم؟

تصمیم‌گیری و انتخاب؛ سخت‌ترین و مهم‌ترین تجربه زندگی هر انسان

شاید بتوان گفت تصمیم‌گیری یکی از مهم‌ترین و البته سخت‌ترین کارهایی است که در طول زندگی خود انجام می‌دهیم چون در واقع ما با تصمیم‌هایی که می‌گیریم زندگی

خود را شکل می‌دهیم و راه خود را مشخص می‌کنیم. تصمیم‌گیری در اصطلاح فرایند ذهنی انتخاب و قضاوت از میان راه‌حل‌ها و گزینه‌های مختلف قبل از انجام هر گونه عمل در موقعیت‌های پیش‌روی ماست. تصمیم‌گیری شامل در نظر گرفتن و بررسی اطلاعات موجود، ارزیابی گزینه‌ها و راه‌های گوناگون و در نهایت انتخاب مناسب‌ترین گزینه و انجام آن است که بسیار مهم و تعیین‌کننده است. به بیانی ساده‌تر، زندگی هر انسان را تصمیمات او شکل می‌دهد.

انتظارات و خواسته‌های ما از خودمان و اطرافیان

دکتر تینا پارسامند، روانشناس بالینی از دانشگاه شهید بهشتی و وسترن سیندی، در مورد تصمیم‌گیری می‌گوید: «ما در دنیای زندگی می‌کنیم که انتظارات و خواسته‌های زیادی را پیش‌روی ما قرار می‌دهد. علاوه بر اینکه ما از خودمان هم انتظارات داریم نتوانیم موفقیت‌های زیادی در زمینه‌های مختلف به‌دست آوریم، در ارتباطات مان موفق ظاهر شویم و دیگران هم رفتار مناسبی با ما داشته باشند. همچنین می‌خواهیم در دنیایی امن همراه با آرامش زندگی کنیم». اغلب تا وقتی انتظارات ما برآورده شود حال ما خوب است اما هنگامی که اوضاع مطابق میل ما پیش نمی‌رود احساس خوبی نخواهیم داشت و مشکلات نیز معمولاً از همین جا آغاز می‌شوند.

هراس از تجربه ناکامی‌ها

به‌گفته پارسامند هیچ تضمینی وجود ندارد که اوضاع همیشه مطابق میل ما پیش برود. این امکان که در مسیر ما ناملایماتی وجود داشته باشد همیشه وجود خواهد داشت. این ناملایمات و مشکلات هم با خود، رنجی به‌دنیال خواهند آورد که همه ما را آزار می‌دهند. ولی حساسیت بعضی افراد به این ناکامی‌ها بیشتر است، ضمن آنکه قدرت تحمل و پذیرش آنها نیز از تجربه این ناکامی‌ها کمتر است؛ به‌گونه‌ای که انگار از آن هراس دارند و از احتمال اینکه شکست بخورند یا ناکام شوند می‌ترسند و نگرانند. چنین افرادی در مقابل اتفاقات زندگی حالت تدافعی دارند و با نوعی هراس مواجه هستند، بنابراین تصمیم‌گیری برای آنها سخت خواهد شد. پارسامند می‌گوید که ریشه این ترس‌ها نیز معمولاً به دوران کودکی و سختگیری‌های والدین مبنی بر خطاکردن بچه‌ها و شکست نخوردن آنها بر می‌گردد. به این ترتیب چنین هراس‌هایی مانع از راحت تصمیم‌گرفتن افراد می‌شود و نمی‌توانند راحت تصمیم بگیرند چون می‌ترسند اشتباه کنند. البته تجربه سختی‌ها و از دست‌دادن عزیزان در کودکی می‌تواند شدت این ترس‌ها را بیشتر کند و بر آنها دامن بزند.

اشتباه حق شمامست

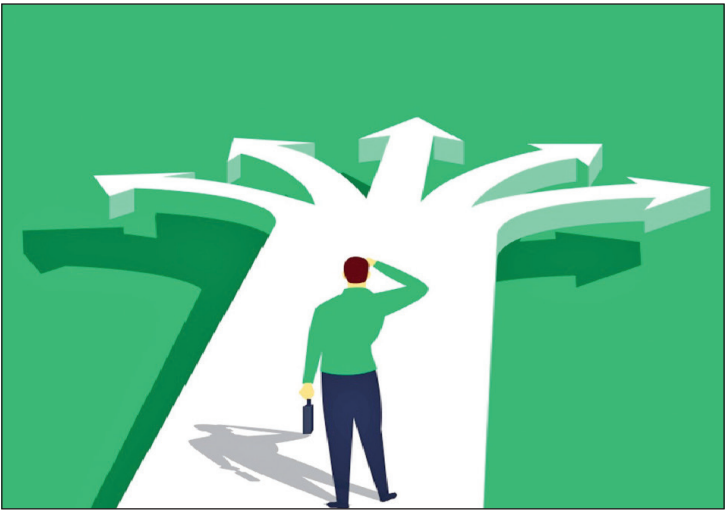
به‌گفته این روانشناس وقتی در کودکی به این نتیجه می‌رسیم که حق نداریم اشتباه کنیم در آینده تصمیم‌گیری برایمان بسیار سخت خواهد شد. در واقع ما مطابق شناخت خود از دنیا و تجربه‌هایمان انتخاب می‌کنیم و تصمیم می‌گیریم. توجه داشته باشیم در نهایت با هر تصمیمی که بگیریم و هر انتخابی که داشته باشیم، چیزهایی را به‌دست می‌آوریم و بعضی چیزها را هم از دست می‌دهیم. وقتی انتخاب و تصمیم ما منجر به از دست‌دادن بعضی گزینه‌ها شود نباید از آنها واگرمه داشته باشیم و بترسیم. ما باید قدرت پذیرش آن را داشته باشیم که با هر تصمیمی قطعاً چیزهایی را از دست خواهیم داد، در غیر این صورت نمی‌توانیم پیشرفت کنیم. همچنین هرچه فرد کمتر تحمل شکست و ناکامی را داشته باشد، سخت‌تر هم تصمیم خواهد گرفت. اما توجه داشته باشیم هیچ اشکالی ندارد گاهی اشتباه کنیم.

بلای کولر

شاید فکر کنید این حرف خیلی مسخره است ولی استفاده از کولر در تابستان، بدترین بلایی است که ما می‌توانیم سر خودمان بیاوریم.

وقتی هوا گرم می‌شود، به‌تبع دمای خون بدن نیز بالا می‌رود و افرادی که طبیعت گرمی می‌دارد، خاصه آقایان تنها راه‌حل را استفاده از کولر می‌دانند و با افزایش دما، دور کولر را هم تند می‌کنند. کولر اگر چه هوای خنکی برای ما ایجاد می‌کند اما از آنجا که با طبیعت بدن سازگار نیست ترکیبش با کمترین تعریق می‌تواند موجب ایجاد سرماخوردگی و بیماری‌های ناشی از آن شود.

در عوض استفاده از ترکیباتی که دمای داخلی بدن را پایین می‌آورد بسیار مفید و مؤثرتر است. استفاده از سبزیجات و میوه‌های دارای طبیعت سرد و تر بسیار مفید است. پیشنهاد ویژه هم استفاده از شربت خیار است. برای این شربت، خیار را رنده کنید. سبزی ساتوری شده تعناع به آن اضافه کنید. با اندکی عسل و عرق بیدمشک آن را شیرین و معطر کنید و با آب خنک (بدون یخ) میل کنید. این شربت علاوه بر کاهش سریع دما، هیچ عارضه منفی ایجاد نمی‌کند و بهترین خنک‌کننده بدن از گرمای تابستان است.



تمرکز بر فرایند به جای نتیجه

پارسامند می‌گوید که هنگام تصمیم‌گیری و برای اینکه چنین فرایندی برای ما آسان‌تر شود باید به جای توجه و تمرکز بر نتیجه، به فرایندی توجه داشت که بر اثر این تصمیم تجربه خواهیم کرد. مثلاً وقتی می‌خواهیم شغل یا رشته‌ای را انتخاب کنیم، توجه ما نباید فقط بر نتیجه‌ای باشد که در آینده از آن حاصل می‌شود بلکه باید ببینیم آیا می‌توانیم با چنین انتخابی از طول مسیر لذت ببریم یا نه؟ یعنی هنگام تصمیم‌گیری باید از خود شناخت داشته باشیم و بدانیم از چه چیزهایی لذت می‌بریم و امکان انجام و تجربه آنها را داریم. به این ترتیب یک تصمیم برای همه مناسب یا نامناسب نخواهد بود. فراموش نکنیم هنگام تصمیم‌گیری باید به درون خود توجه داشته باشیم. چون معمولاً وقتی ما از درون چیزی را که به آن اشتیاق داشته باشیم انتخاب می‌کنیم، در نهایت اگر نتیجه مطلوب مورد نظر خودمان را هم از آن دریافت نکنیم، حداقل پشیمانی سنگینی را هم تجربه نخواهیم کرد چون از طول مسیر و تجربه خود لذت برده و چیزهایی را یاد گرفته‌ایم که می‌توانیم بگویم دیگر آدم قبل از آن تجربه نداشتیم و همچنین باعث رشد و تغییر دیدگاه ما نسبت به زندگی شده است. در صورتی که در بسیاری از موارد وقتی انتخاب را به دیگران می‌سپاریم نه تنها نمی‌توانیم از طول تجربه مسیر لذت ببریم بلکه احساس پشیمانی بیشتری خواهیم داشت. مثلاً وقتی مطابق نظر دیگران، شغل یا رشته تحصیلی خود را انتخاب کرده باشیم ممکن است سال‌ها در حسرت تجربه رشته یا شغل مورد علاقه خود بمانیم. به این ترتیب کمک‌گرفتن و دریافت اطلاعات از دیگران، در نهایت این خود ما هستیم که باید تصمیم‌نهایی را بگیریم.

نگران قضاوت دیگران نباشیم

پارسامند می‌گوید که یکی از مشکلات و موانع ما در تصمیم‌گیری، نگرانی و ترس ما از قضاوت دیگران است و فکر اینکه نکنند مورد تأیید دیگران نباشیم و هنگام خطا یا شکست، مورد شماتت آنها واقع شویم. این افراد برای رهاشدن از چنین تفکرات و قید و بندهایی باید ببینش و فلسفه خود نسبت به زندگی، اتفاقات و روابط خود با دیگران و اهمیت نظر و قضاوت آنها را تغییر دهند. بنابراین باید به این نتیجه برسیم که همیشه و در هر مرحله‌ای از زندگی امکان بروز ناکامی، شکست و خطا در انتخاب و تصمیم‌های ما وجود خواهد داشت. ضمن اینکه در بسیاری موارد هم می‌توانیم احساس خوب موفقیت را تجربه کنیم.

آگهی پذیره نویسی افزایش سرمایه شرکت پخش هجرت (سهامی عام)

ثبت شده به شماره ۱۰۳۰۴ و شناسه ملی ۱۰۱۰۴۱۸۵۶۷

به اطلاع می‌رساند به استناد مصوبه مجمع عمومی فوق‌العاده شرکت پخش هجرت سهامی عام، مورخ ۱۴۰۱/۰۳/۰۹ و مجوز شماره ۰۱۰-۹۴۴۸۷-۰۱۰ مورخ ۱۴۰۱/۰۲/۱۱ مورخ ۱۴۰۱/۰۳/۰۹ و اوراق بهادار، مقرر گردید سرمایه شرکت از طریق صدور سهام جدید از مبلغ ۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال به مبلغ ۱,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، منقسم به ۱,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ سهم ۱,۰۰۰ ریالی به شرح زیر افزایش یابد:

- سرمایه فعلی شرکت:** ۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
- مبلغ افزایش سرمایه:** ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
- مبلغ سرمایه پس از افزایش:** ۱,۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
- ارزش اسمی هر سهم:** ۱,۰۰۰ ریال
- تعداد سهام عرضه شده:** ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ سهم
- نوع سهم:** عادی با نام
- محل افزایش سرمایه:** افزایش سرمایه شرکت از محل و به تفکیک زیر انجام خواهد شد:
 - ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی،
 - ۸. موضوع افزایش سرمایه:** اجرای طرح توسعه و ایجاد مراکز توزیع جدید (شهرهای اهواز و مشهد)
 - ۹. به هر صاحب سهم، در ازای هر ۱۰۰ سهم متعلقه در تاریخ ۱۴۰۱/۰۳/۰۹ تعداد ۶۰ حق تقدم خرید سهم جدید تعلق می‌گیرد.
 - بدیهی است تعداد دقیق سهام و حق تقدم‌های متعلقه هر سهم در گواهینامه حق تقدم محاسبه و به سهامداران اعلام خواهد شد.
 - ۱۰. سهامدارانی که ظرف مدت هفت روز از تاریخ انتشار آگهی به علت تغییر آدرس و یا به هر دلیل، گواهینامه حق تقدم خود را دریافت ننمایند، می‌توانند جهت دریافت گواهینامه مربوط به آدرس مندرج در بند ۱۲ این آگهی مراجعه نمایند.
 - ۱۱. مهلت استفاده از حق تقدم در خرید سهام جدید، ۶۰ روز از تاریخ انتشار این آگهی می‌باشد.
 - ۱۲. سهامداران محترمی که تمایل به استفاده از حق تقدم خود دارند، حسب مورد باید براساس موارد بیان شده زیر اقدام نمایند:
 - سهامدارانی که به موجب گواهی حق تقدم خرید سهام جدید، فاقد مطالبات بوده و یا مطالبات آنان، بهای سهام جدید را تأمین نمی‌کند، می‌بایست ظرف مهلت مقرر بهای سهام یا مابه‌التفاوت آن را از طریق شناسه پرداخت که شامل کد ملی برای اشخاص حقیقی و شناسه ملی برای اشخاص حقوقی می‌باشد، به حساب شماره ۰۱۱۴۲۸۲۹۲۱۳۰۰۸ این شرکت نزد بانک ملی شعبه بزرگمهر واریز و رسید بانکی مربوطه را به انضمام گواهینامه حق تقدم خرید سهام جدید، ظرف مهلت استفاده از حق تقدم، با پست سفارشی به نشانی تهران- خیابان طالقانی غربی - نیش خیابان فریمان - شماره ۵۵۶ کد پستی ۱۴۱۶۸-۶۳۹۷۵ ارسال نموده و یا مدارک را به آدرس تهران- خیابان طالقانی غربی - نیش خیابان فریمان شماره ۵۵۶ کد پستی ۱۴۱۶۸-۶۳۹۷۵ تحویل و رسید دریافت نمایند.
 - سهامدارانی که به موجب گواهینامه حق تقدم خرید سهام جدید، دارای مطالبات به میزان بهای سهام جدید می‌باشند، می‌بایست ظرف مهلت مقرر ضمن تکمیل گواهی حق تقدم، مبنی بر اعلام موافقت با تبدیل مطالبات به سرمایه، مراتب را با پست سفارشی

آگهی مناقصه شماره ۱۴۰۱/۷

شهرداری منطقه ۲۰ تهران در نظر دارد موارد ذیل را از طریق مناقصه عمومی به بخش خصوصی واگذار نماید، لذا از اشخاص حقوقی واجد شرایط دعوت به عمل می‌آید:

ردیف	موضوع مناقصه	مبلغ برآورد اولیه (ریال)	وضعیت اعتباری	میزان سپرده شرکت در مناقصه (ریال)	شرایط شرکت در مناقصه	مدت پیمان (ماه)	نوبت جاب
۱	آذین بندی مناسب های ملی و مذهبی در سطح منطقه ۲۰	۱۹,۹۹۶,۰۰۰,۰۰۰	نقد/ غیر نقد	۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	دارا بودن شرکت معتبر با اساسنامه مرتبط با موضوع مناقصه الزامی است	۱۲	اول
۲	تهیه وسایل بازی کودکان و بدنسازی در سطح محلات (پروژه توسعه محله ای)	۱۳,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	نقد/ غیر نقد	۶۵۰,۰۰۰,۰۰۰	دارا بودن شرکت معتبر با اساسنامه مرتبط با موضوع مناقصه الزامی است	۱۲	اول
۳	تهیه کفیوش درجاریز وسایل بازی کودکان در سطح منطقه	۲۴,۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰	نقد/ غیر نقد	۱,۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	دارا بودن شرکت معتبر با اساسنامه مرتبط با موضوع مناقصه الزامی است	۱۲	اول
۴	تهیه کفیوش در جاریز در سطح محلات(پروژه توسعه محله ای)	۲۴,۹۳۰,۰۰۰,۰۰۰	نقد/ غیر نقد	۱,۲۵۰,۰۰۰,۰۰۰	دارا بودن شرکت معتبر با اساسنامه مرتبط با موضوع مناقصه الزامی است	۱۲	اول

در مورد ردیف ۱ الزاماً می‌بایستی اشخاص حقوقی دارای اساسنامه شرکت ، با موضوع مناقصه مرتبط باشند.

– تمامی متقاضیان شرکت در مناقصه موظفند در هنگام تحویل پاکات به دبیرخانه، نسبت به ارائه شناسه ملی برای اشخاص حقوقی اقدام نمایند.
– کلیه پیمانکاران می‌بایست با ارائه نامه تأمین‌کنندگان و ارائه دهندگان خدمت، از سایت (Tehran.ir) ثبت‌نام نمایند. بدیهی است شرکت در مناقصه و ارائه پیشنهاد به منزله قبول شروط و تکالیف مقرر در اسناد مربوطه بوده و شهرداری در رد یک یا کلیه پیشنهادهای مختار است. ضمناً مشروح شرایط مناقصه در اسناد مناقصه درج می‌باشد که شرکت‌کنندگان باید مدارک را پس از اخذ با درج قبول است، مهر و امضاء نموده و در پاکتهای لاک و مهر شده تحویل نمایند. همچنین هزینه آگهی به عهده برنده مناقصه می‌باشد.

– متقاضیان می‌توانند ضمن تحویل اسناد مناقصه/مزایده بصورت فیزیکی در محل تحویل و در مدت زمان مقرر، نسبت به بازگذاری اسناد (پاکت الف) در سایت <http://business.tehran.ir> اقدام و در صورت نیاز به در یافت اطلاعات و اخذ راهنمایی با شماره تلفن های ۸۴۱۶۱۷ و ۸۴۱۶۱۲۰ سازمان فناوری اطلاعات و ارتباطات شهرداری تهران تماس حاصل نمایند.

روابط عمومی شهرداری منطقه ۲۰

اهدای خون = اهدای زندگی

روز، ساعت و محل قرائت پیشنهادها در اسناد مناقصه منظور شده است.